

## **Sales- und Projektmanager (m/w)**

### *Ihre Aufgaben:*

- Aktive Neukundenakquise sowie intensive Bestandskundenbetreuung und Netzwerkaufbau
- Hochwertige Beratung im Dienstleistungs- und Consultingumfeld
- Professioneller Ansatz für nachhaltige Projekt- und Marktbearbeitung
- Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Organisation und Durchführung von Werbe- und Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Teilnahme an Messen und Mitwirkung an der Erarbeitung der Marketingziele

### *Ihr Profil:*

- Höhere kaufmännische und/oder technische Ausbildung oder gleichwertige Erfahrung
- Kreativ, abschlussstark und kundenorientiert
- Professionelles Auftreten, Überzeugungskraft
- Motiviert, strukturiert, selbstständig, belastbar und teamfähig

Ein hohes Maß an Kommunikations- und Kontaktfähigkeit sowie Eigeninitiative machen Sie in dieser attraktiven Funktion erfolgreich. Wir bieten einen modernen Arbeitsplatz in einem dynamischen Team und attraktive Vertrags- und Rahmenbedingungen sowie einen Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und sichern Ihnen absolute Diskretion zu.

Bei Interesse senden Sie bitte Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per Post oder E-Mail an:

*wepotec electronic solutions gmbh*  
*z.Hd. Hr. Mag. Bernhard Holzer*  
*Treietstraße 17*  
*A-6833 Klaus*  
[bernhard.holzer@wepotec.com](mailto:bernhard.holzer@wepotec.com)

**Treietstr. 17**  
**A-6833 Klaus**

**T** +43(0)5523-54356-20  
**F** +43(0)5523-54356-10  
**M** office@wepotec.com  
[www.wepotec.com](http://www.wepotec.com)